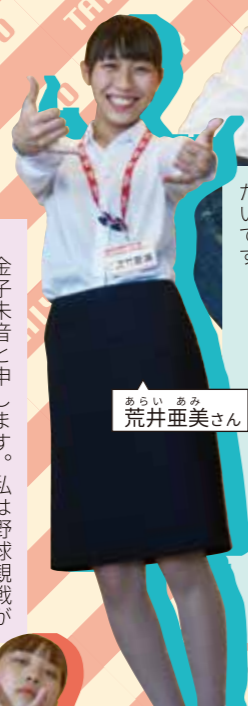


FRESHERS 2020



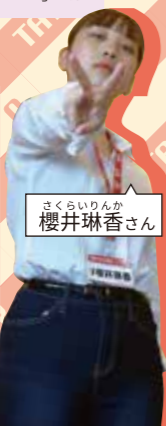
かねこあかね
金子朱音さん

金子朱音と申します。私は野球観戦が好きで、プロ野球観戦にも行きます。学生時代は野球のマネージャーもやっていたことが多くあります。アウトドア派なので休日には出掛けた理由が、未来を見据え成長し続ける会社に貢献したいと思ったからです。また就職活動最中に、業務体験を通して雰囲気を感じる事ができ、入社するきっかけになりました。4月から社会人になり、様々な事を見て聞いて学ぶ毎日を通じていきます。今後仕事をやる中で、広い視野を持ち、頼れる存在になれるよう日々精進していきます。



あらいあみ
荒井亜美さん

初めまして、荒井亜美です。趣味はフラダンスです。手や体の動きに手話のような意味があり、笑顔で踊りながら表現するのがとても楽しく、大好きです。私が太陽自動車に入社しようと思ったのは、お客様を大事にしている所や、社内の雰囲気の良さに惹かれたからです。そして何よりも、笑顔を一番大切にしていて魅力を感じました。今後は笑顔を忘れず、お客様と関わって行きたいです。そのために、知識を身につけて、何事にも前向きにお客様から喜んでもらえる接客をしたいです。



さくらりんか
櫻井琳香さん

初めまして。今年の4月から太陽自動車に入社しました。櫻井琳香です。よろしくお願ひします。私が入社しようと思っただけは、元々、人とお話したり、パソコンを打ったりするのが好きで、この2つを生かせるのは太陽自動車だと思ったからです。今後はいろいろな人から頼もしいと思ってもらえるような仕事をしたいです。今後ともよろしくお願ひします。

初めまして。新卒5期生の亀澤幸輝と申します。よろしくお願ひします。趣味はゴルフです。自由度をもってプレイすることが何よりも楽しいです。太陽自動車を初めて知ったのは2018年の就活イベントでした。それ以降、会社を知ろうと入社したいと思うようになりました。採用していただいた営業という職種は、自分のやりたいことと直結した仕事です。お客様中心の営業をしていきたいです。



かめさわこうき
亀澤幸輝くん



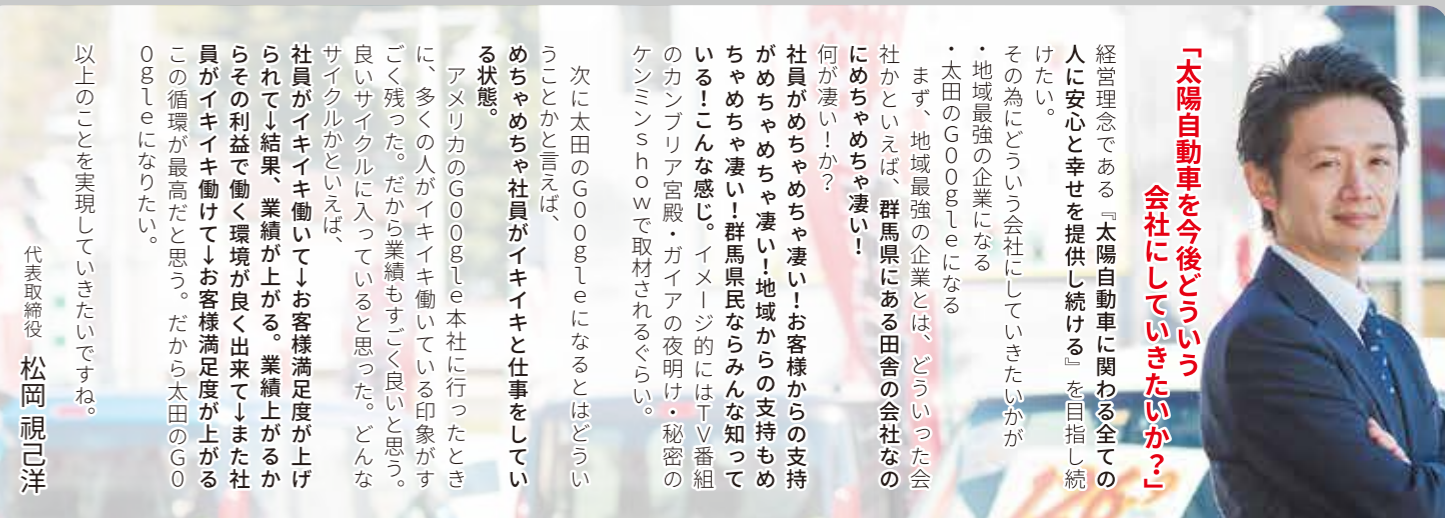
きむら みく
木村都玖さん

木村都玖です。趣味は歌を歌うこと、ピアノを弾くことです。デイズニー音楽が大好きで、デイズニーランドやシーのエリアで流れている曲をピアノで弾いて、一周するメドレーを弾くことが大好きです。太陽自動車はとても明るく、お客様へのサービスが素晴らしい、そんな職場でたくさんのお客様の笑顔を見て働きたいと思ったのが入社したきっかけです。今後は困っている方に手を差し伸べることができるような、大きな心と視野を持って行動していきたいです。そのために、いろいろなことを知り、言葉でしっかり伝えられるようにしていきます。



かめいよしひと
亀井義人くん

初めまして。新卒5期生の亀井義人です。整備士志望なので今後、お客様とは車を通してお付き合いさせて頂いていきます。趣味はバイクで、晴れた休日はよくツーリングに行きます。私が太陽自動車に入社した理由は、整備をしながら資格を取れるからです。私は文系の大学を出ている為、整備士の資格をまだ持っていません。そんな私も一から学び、経験を積んで資格取得ができる環境に魅力を感じ、入社しました。今はまだ知識も経験も無い新人ですが、お客様に安心して車を預けてもらえる整備士になりたいです。整備士としてのノウハウを学び、お客様に安心を届けられるよう、精一杯頑張っていくので今後、宜しくお願いします。



代表取締役
松岡視己洋

「太陽自動車を今後どういう会社にしていきたいか？」

経営理念である『太陽自動車に関わる全ての人に安心と幸せを提供し続ける』を目指し続けたい。
その為にどういう会社にしていきたいかが、地域最強の企業になる。
・太田のGOOGLEになる
まず、地域最強の企業とは、どういった会社かといえば、群馬県にある田舎の会社なのにめっちゃめっちゃ凄い！
何が凄い！か？
社員がめっちゃめっちゃ凄い！お客様からの支持がめっちゃめっちゃ凄い！地域からの支持もめっちゃめっちゃ凄い！群馬県民ならみんな知っている！こんな感じ。イメージ的にはTV番組のキャンプリア宮殿、ガイアの夜明け・秘密のケンミンshowで取材されるくらい。

次に太田のGOOGLEになるとはどういうことかと言えば、めっちゃめっちゃ社員がイキイキと仕事をしている状態。
アメリカのGOOGLE本社に行ったときに、多くの人がイキイキ働いている印象がすごく残った。だから業績もすごく良いと思う。良いサイクルに入っていると思った。どんなサイクルかといえば、社員がイキイキ働いて↓お客様満足度が上げられて↓結果、業績が上がる。業績上がるからその利益で働く環境が良く出来て↓また社員がイキイキ働けて↓お客様満足度が上がる。この循環が最高だと思う。だから太田のGOOGLEになりたい。

この夏タフトデビュー!

ハスラーよりパワフルなデザイン! 今回のコンセプトは「Backpack Style」! 出かける時に動きやすいバックパックをイメージし、軽快さと荷物をたくさん運べる機能を両立させた。さらに特徴的なのは、スカイフィールトップと呼ばれるサンルーフ、電動パーキングブレーキを全グレード標準装備。さらに次世代スマートアシストも設定。135~173万2トーン設定なし。グレードによって選択できるカラーが変わるので注意。



太陽自動車では、新入社員で構成された4つの委員会が発足しています。今回はその中から、『SNS委員会』のご紹介!
主な活動内容は、インスタグラムを使用して、就活をしている学生に向けて、少しでも太陽自動車について、知ってもらうための採用活動の一環や、太陽自動車のスタッフや取り組んでいることの紹介などを行っています。
気になる方は是非、掲載したQRコードから覗いてみてください! 良かったらフォローもしてくださいね!!



リーダープレゼンツ!

私の部署の ココがスゴイ!!



営業部 書上リーダー



部署内で 行っていること

現 在の取り組みは、毎週売り出しの日の朝に、私とベテランメンバー2名・チーフ2名・社長の6名で集まって目標達成のために何をやるかのミーティングを行っています。
元々毎週土曜日の朝は、営業マン全員でのロープレを行っています。少しずつ若手メンバーのスキルも上がってきたのですが、部門としてどんな戦略で売り出しに臨むのかなどと落とし込みが足りず、目標達成に向けての士気が上がってないよう感じています。
そこで、中心メンバーと意識

他部署に 負けないところ

や はりお客様へのヒアリングスキルと提案力ですね。日々、全スタッフが、たくさんお客様から色々な問い合わせや困っていることへの問題解決に直面しています。
その中で、営業マンはあらゆる可能性を考えながらヒアリングして本にお客様が求めている答えを探します。お客様を気遣いやおもてなしで笑顔にするコンシェルジュ、予約や会計などをきちんと管理するフロント、車の状態を正確に判断してくれる整備士、事故車を元通りにしてくれる技術の高い钣金スタッフ、それぞれの強みをお客様へ発揮してもらったためのパイプ役として、この販売部のスキルを活かしていきたいと思っています。

どんな部署に したいか?

最 強の営業部隊にしたいと思っています。
例えるならドラマ「海猿」の特殊救難隊のような(笑)警察で言うSITとかSATのような感じと言えは伝わりませんが、ただの営業マンではなく、鍛えぬかれた営業マンが揃っている部署って感じですね!同じ業界の方達から見ても、太陽自動車の営業部にいる人は凄いとされるようになったら最高ですね。
今よりもさらに、目標達成に向けて、お互いを意識し、部署内でライバル争いをしながらも互いに情報を共有をしながらか、協力し合える状態を目指しています。
そうなるために取り組むことは、今後、まず、販売するためのスキルや管理業務を可視化していくこと、これから入ってくる新人もすぐにベテラン並みのトークや業務管理を出来る様に育てられる仕組みを作ることです。
ま た来場数ありきの販売台数ではなく、来場数に頼らずに自分の目標を達成出来る固定客からの代替や紹介をもらえるようなファン作りの出来る営業マンを育てていきたいと思っています。
営業マンが最高のパフォーマンスを出すために最も重要なのは、モチベーション管理です。
その中で、個人の目標として特にメンタル面のケア・サポートに力を入れていきます。そして、スキル最強・メンタル最強にしていきたいですね!

钣金工場2FにTAIYOカフェ

OPEN!

こちらは钣金工場「階をリニューアルオープン」してきたTAIYOカフェ!!目指したのは、車屋さんばくない!太陽自動車の二階にこんな所があるんだ!と思っていただけのスペースです。さらに働いている人たちの気分があがり、居心地がいい、従業員が自慢できるような場所に!という思いでカフェがオープンしました。
家具はアンティーク調にこだわりの、丈夫でオシャレな家具が数多く備わっています。椅子や机は移動式となっており、どんな形にも対応できるようにしているので、会議の時にも活躍しています。
そして従業員にリフレッシュしてもらうためのリラクゼーションとしてYogiboを設置!実際にこのクッションでお昼寝をする従業員も多く、大好評です!
太陽自動車に来てくれるのに来ていないような、そんな感覚をぜひ太陽カフェで味わってみてください!

yogibo



AQ 太陽で働くうえで大切にしていること
若い社員をお酒と飲みに行く事。なかなか仕事では他の部署の人達と話が出来ないの、プライベートで私とお酒を飲みに行ってくれて若い社員がいるなら、若い人の話を聞いたりして、パワーをもらいたい。別に若い社員以外でもOKです。

AQ 太陽で好きな場所
自分の席です。仕事をする時にその場所が整理整頓していないと仕事がいからず。必要な書類などを全部机に広げて仕事をすると嫌なので、いつも机には何も無い状態にしておきたいです。

AQ 今と昔を比べてみてどう感じるか
昔は日々同じ事の繰り返しで、言われた事をただする様な感じで自分の仕事しかなかった。新しい事へのチャレンジとか色々な勉強会、社員同士で話し合いとか全く無かったです。今は一人一人の考え方ややりたいこと等色々な意見を発表する場所や聞いてくれるスタッフ。新しい事へのチャレンジを見守ってくれたり、フォローしてくれる上司や仲間。勉強会や研修などの時間も有り、やりがいのある会社だと思います。

AQ 今と昔で変わらない事
場所(その他は変わってしまった...)

AQ どんな会社になって欲しいか?
会社の規模やお客様からの信頼を得てリビーターが多い会社も大切ですが、地域の方からの信頼。若い社員が多く、会社で活躍している。社員がみんなお客様との距離が近い。

AQ 昔を知っているからこそその笑い
昔は毎週日曜がお休みで、土曜日になるとお客様がやって来た南口の飲み屋さんへ社員全員で飲みに行っていました。私の歓迎会をしてもらった時に、ビールの大瓶を2ケース一人で飲んだと言われましたが、そんなことはないかと未だに思っています。ロータスキャンペーンの決起大会なども全員で参加し、どんなに酷い二日酔いでも遅刻せず出社しました。(みんな青白い顔をしてました。)

AQ 今まで1番大変だった事
昔は交番前からの入口しか無く、今の展示場の所は元気寿司さんで、お客様宅へ引取・納車で会社をでる時にバックで交番前から出るのがすごく大変でした。全ての受付事務所も今の钣金工場側に1つあり。事務員も少なく今言う整備の受付をした後打込に入り登録事務もやっていた時は大変でした。



松沼チーフ

松沼由佳です。今年の8月で53歳になります。多分社員のお母さんより年上です。でも気持ちは永遠の25歳です。登録事務のチーフをやらせて頂いていますが、いろんな部署に口をだしているおばさんです。健康に気を付けて、働かせてもらえる限り頑張りたいと思っています。

突撃! 隣の ベテランさん

